



NOUS RECRUTONS

Technico-Commercial Junior (H/F) Secteur Centre-Ouest

Groupe industriel international, filiale de Peugeot Frères Industrie, Tivoly a pour vocation la conception, la production et la commercialisation d'outils de coupe et de produits et services associés, destinés aux professionnels de la fabrication et de la maintenance, aux artisans et aux particuliers.

Un ADN commun de technicité, de performance et d'ancrage familial en France

Partageant avec la marque Peugeot les valeurs d'ingéniosité, de technicité et l'esprit de famille, l'entreprise familiale Tivoly est désormais soutenue par Peugeot Frères Industrie dans l'internationalisation de sa distribution, l'accélération de son innovation produits et le renforcement de ses engagements sociaux.

Basé en France, en Espagne, en Chine et aux Etats-Unis, le groupe Tivoly emploie 600 collaborateurs à travers le monde.

■ DESCRIPTIF DE LA MISSION

Sous la responsabilité du Coordinateur des Ventes, le Technico-Commercial Junior assure la vente et le développement des gammes de produits techniques auprès d'une clientèle de distributeurs sur un périmètre défini.

Il a la charge du suivi client.

Ses missions principales sont les suivantes :

- Entretien et développer le CA et le portefeuille de clients existants.
- Développer le portefeuille client en prospectant de nouveaux distributeurs
- Augmenter la distribution numérique en linéaire, soutenir les référencements
- Optimiser la visibilité de la marque
- Extension des gammes de produits
- Réaliser les inventaires magasins
- Implanter, animer, accompagner et former la clientèle
- Vérifier la cohérence des prix de vente publics et préconiser le prix marché
- Rendre compte de ses activités auprès du coordinateur des ventes et veille concurrentielle

■ PROFIL RECHERCHÉ

De Niveau bac+2 et expérience significative dans un emploi similaire. Débutant accepté.

Connaitre les Techniques commerciales : négociation, prospection, savoir écouter et poser les bonnes questions.

Maitriser les outils de bureautique (Pack Office)

Connaitre le marché du bricolage

■ CONDITIONS DE TRAVAIL

Poste à pourvoir en CDI.

Idéalement basé dans le dans le 86 ou 36. Les départements du secteur attribué sont : 16, 17, 18, 23, 36, 37, 41, 44, 49, 79, 85, 86, 87.

Vous pouvez envoyer votre candidature à drh@tivoly.com,