



NOUS RECRUTONS

► Promoteurs des Ventes (H/F)

Nous recherchons pour notre équipe commerciale DIY - 3 Promoteurs des Ventes pour les régions : Rhône Alpes/ Est – Ouest et Parisienne.

Raison d'être du poste

Le / La Promoteur des Ventes assure la vente et le développement des gammes de produits techniques auprès d'une clientèle de distributeurs. Il est en charge du suivi client.

Missions Principales

Entretien et développer le portefeuille de clients existants

Implantation et promotion de la marque Tivoly

Assurer la bonne présentation des produits en linéaires selon les instructions données (plan et assortiment)

Assurer la mise en avant des produits promotionnels

Assurer la formation technique des produits de la gamme auprès de nos distributeurs

Promouvoir le savoir-faire de l'entreprise (best-seller, nouveautés, promotions)

Présence salon

Développement du chiffre d'affaires de son secteur

Réalisation de l'objectif fixé annuellement

Etablir un rapport d'activité via le CRM

Faire remonter les informations du terrain, établir les reporting des visites, renseigner son agenda

Analyser le CA

Lieu de travail : Secteur des régions définies

Salaire : Selon expérience

Statut : Employé

Type de contrat : CDI

- Formation commerciale

Offre N° : PV 2022-08-08

Vous pouvez envoyer votre candidature avec CV directement à drh@tivoly.com, en précisant le N° de l'offre